

Wir suchen dich für den Standort Schönefeld

# Sales Manager/in GSE (m/w/d)

Seit 2017 verändert HiSERV den GSE-Markt durch hervorragende Qualität, hohe Flexibilität sowie einen fairen und transparenten Preis. Wir steuern und bieten unseren Kunden eine junge und moderne Flotte von mehr als 4.000 Einheiten. Mit Kurzzeitmiete, Pay-per-Use und Echtzeit-Tracking erfüllen wir die Anforderungen unserer Kunden optimal. Zu unseren Kunden zählen renommierte Unternehmen im Bereich Ground Handling, Airlines und auch Flughäfen in Europa. Durch den Einsatz innovativer digitaler Lösungen liefern wir zuverlässige Daten zur Optimierung von Nutzung und Kosten. Wir bieten ein breites Portfolio an zusätzlichen Dienstleistungen rund um die GSE-Vermietung: Beratung, Wartung, Flottenmanagement, Schulung und mehr.

Für unseren Standort in Schönefeld bei Berlin suchen wir dich!

Schicke deine Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) und deine Gehaltsvorstellungen per E-Mail an:

HiSERV GmbH  
Recruiting  
André Schwalm  
Mittelstraße 5/5a  
12529 Schönefeld

andre.schwalm@hiserv.aero

## Deine Aufgaben im Detail

- Neukundenakquise auf dem GSE-Markt (Luftfahrt-Bodengeräte)
- Betreuung der Kunden-Kontakte entlang der zugeordneten Phasen des Customer Lifecycle
- Operative Bearbeitung von Kundenaufträgen (für GSE, Services, Werkstatt & Consulting) von der Anfrage bis zum Ende der Miete
- Erstellung von Vertriebsunterlagen und Erstellung von Angeboten
- Terminvereinbarung, Kundenkommunikation
- Lead-Konvertierung, Cross- & Upselling
- Teilnahme an internationalen Fachmessen
- Bearbeitung und Pflege von CRM-Informationen
- Geräteübergaben- und Rückholung
- Reporting und Forecasting von Sales-Aktivitäten

## Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder abgeschlossenes Studium
- Starke kommunikative und vertriebsorientierte Persönlichkeit
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse (z. B. portugiesisch, russisch, italienisch von Vorteil)
- Vorausschauende, sorgfältige, selbständige und systematische Arbeitsweise
- Affinität zur/zum Luftfahrtbranche / Aviation-Umfeld
- Verhandlungsgeschick und ein ausgeprägtes entrepreneurial Mindset
- Hohe Reisebereitschaft

## Wir bieten dir

- Ein sehr professionelles, freundliches und teamorientiertes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem erfolgreich wachsenden, international tätigen Unternehmen
- Sehr gute Anbindung an den S-Bahnhof Schönefeld (5 Minuten Fußweg)
- Kostenlose Parkplätze

Werde Teil unseres jungen Unternehmens und verändere mit uns den GSE-Markt. Wir arbeiten flexibel, zwanglos und kreativ in einem dynamischen Arbeitsumfeld in einem Team zusammen, in dem sich Eigenverantwortung und Teamgeist ergänzen.